

## **Adrian Popa, CFA**

E-mail: adipopa100@gmail.com; Telefon: +40723.22.72.85; București, Cod poștal: 060453

### **PROFIL:**

- Peste 14+ ani de experiență în segmentul de banking pentru IMM-uri și companii mari
- Abilități de management al oamenilor
- Gândire strategică
- Foarte bun management al timpului
- Abilități de comunicare eficientă
- Competențe de finanțe și contabilitate
- Capacitatea de a analiza condiții financiare și trenduri de industrii; interpretare de situații financiare ale companiilor
- Abilitatea de a optimiza obiectivele pe termen lung cu îndeplinirea celor pe termen scurt

### **EXPERIENȚĂ PROFESIONALĂ**

**Fondator & Managing Partner la Straight Capital** (firmă de consultanță financiară și de business pentru companii / IMM-uri), din Feb 2019 până în prezent, cu următoarele responsabilități:

- o Asistarea IMM-urilor în atragerea de finanțare (inclusiv în sectoare precum: IT, agricultură, sănătate, imobiliar, producție)
- o Proiecte de finanțare a investițiilor (ex. Investiții de la zero, imobiliare, extindere prin achiziții sau prin creștere organică);
- o Pregătirea de planuri de afaceri, modele și strategii de business.

**Manager Regional Companii / Director al Centrului de Afaceri București, Companii Medii la Bancpost SA**, parte a grupului Eurobank, din Mai 2015 până în Decembrie 2018:

- o Coordonarea tuturor activităților comerciale pentru companii medii, acoperind zona București și Muntenia
- o Coordonarea unei echipe de business și analiză companii - 6 persoane
- o Susținerea propunerilor de credit în fața membrilor Comitetului pentru aprobare.

**Manager Relații Clienți Senior** la divizia **Companii Mari a UniCredit Tiriatic Bank**, din Mai 2012 până în Mai 2015, cu următoarele responsabilități și realizări:

- o Depășirea constantă a țintei de vânzări;
- o Pregătirea și susținerea propunerilor de credit în fața departamentului de risc și a Comitetului de Credit;
- o Mentoring și training pentru nou veniți și colegi începători.

**Manager Relații Clienți** în cadrul **Diviziei Companii Mari** de la **BCR – Erste Bank**, din Februarie 2011 până în Mai 2012:

- o Dezvoltarea și gestionarea portofoliului de clienți companii
- o Analiză financiară și de credit;
- o Finanțarea de noi proiecte, inclusiv investiții de la zero.

**Manager Relații Clienți** în cadrul **Diviziei Companii a Piraeus Bank**, din Octombrie 2009 până în Februarie 2011:

- o Pregătirea procedurilor pentru două noi produse pentru companii, lansate de departament;
- o Crearea modelelor de flux de numerar adecvate fiecărui tip de investiție de finanțat;
- o Supravegherea analizei de credit realizate de specialiștii dedicați.

Alte roluri anterioare: **Bancpost** - Angajat casier în 2005 și promovat ca Manager Relații clienți persoane fizice, și apoi companii mici, în doar 2 ani. **Garanti**: Manager Relații IMM, 2008-2009.

---

## EDUCAȚIE

1. *Licență, Academia de Studii Economice (ASE) – Finanțe, Asigurări, Bănci și Burse de Valori (2003-2007)*
2. *Programul CFA (2008-2011)*, oferit de CFA Institute din SUA
3. Harvard Manage Mentor: un program de management, desfășurat pe parcursul a 2 ani (2016-2017).

---

## IMPLICARE ÎN COMUNITATE

- Asociația profesională CFA Romania: Membru al consiliului director timp de un mandat: 2015-2017; membru al asociației începând cu 2011
- Asociația Analistilor Financiar-Bancari din România, membru.